

# 一封感谢信 牵系两岸情

尊敬的台湾区流体传动工业同业公会  
游平政理事长、高鸣翔总干事长：

我协会赴台参访团全体成员在贵公会的精心安排和帮助下已于  
2013年5月22日16点顺利返京，勿念！

推动海峡两岸流体传动同业公会交流，是两岸协会、公会多年  
共同的心愿，在此次参访公务活动中得到贵公会的精心安排和鼎力  
支持，在此，向你们表示最诚挚的谢意！

台湾区流体传动工业同业公会和你们的高度重视和鼎  
流不遗余力、精心策划、热情接待、贴心关怀，在短短十天访问期  
间组织了盛大的“2013海峡两岸流体传动产业交流联谊会”，我们  
现场目睹了4位两岸产业功勋荣获“终身成就奖”的全过程，激动  
的热泪、肺腑的感言，让我们为他们感到骄傲！

特别诚挚感谢高鸣翔总干事长在百忙之中，亲自陪同我们参访  
了台湾公会优秀的4家知名企业，将两岸同业交流推向新的高潮。

难忘的宝岛之行，难忘的两岸情谊！当我们踏上返程的那一刹那，  
当飞机离开宝岛台湾后，我们仍然沉浸在台湾十日参访活动的点滴  
中，心情久久不能平静，期待再相见！  
让两岸流体动力同仁友谊长存，合作共赢！  
顺祝安康！快乐！

中国液压气动密封件工业协会  
2013年5月25日



5月13日中午，参访团顺利抵达台北机场

## 2013, 相约宝岛

——记2013中国液压气动密封件工业协会赴台参访之行

本刊记者 万磊

2013年5月13~22日，受台湾区流体传动工业同业公会（以下简称台湾公会）邀请，中国液压气动密封件工业协会（以下简称协会）组织赴台参访团，进行了为期10天的两岸协会参访交流公务活动，先后参访了台湾气立股份公司、颂德经济股份有限公司、君帆科技有限公司、亚德客工业股份有限公司共4家台湾流体传动知名企业，并于5月15日参加了台湾公会举办的“第八届第三次会员大会暨终身成就奖颁奖典礼”和两岸协会、公会共同举办的“2013年海峡两岸流体传动产业交流联谊会”。

赴台参访团共有团员15位，

协会理事长沙宝森、常务副秘书长程晓霞分别担任团长和副团长，团员中包括气动专业分会常务副秘书长曲世杰、机械与填料静密封专业分会秘书长李鲲、液力专业分会秘书长徐辉和协会秘书处部分工作人员。

协会首次组织参访的目的是推动两岸协会间学习交流，探讨、共谋两岸流体动力产业发展和技术进步，促进两岸经贸合作和产业提升，实现中华流体产业协同发展。

在台湾公会的倾力协助和精心安排下，在高鸣翔总干事亲自指导下，4家受访企业对此次参访活动高度重视，每家企业的创始人和企业高管都亲自出席活动，热情接

待了参访团。参访企业活动主要包括生产现场参观学习和座谈交流。参访活动进行得十分顺利，取得圆满成功。

5月24日参访结束后，协会组织秘书处召开了全员大会，赴台参访团每一位团员在会上畅谈赴台参访感想、收获、心得，总结执行此次公务活动的点点滴滴。

本刊编辑有幸参加了此次赴台参访活动，特编辑整理了参访日记，记载下了参访企业简介、终身成就奖颁奖典礼、2013年海峡两岸流体传动产业交流联谊会的精彩瞬间，以及各团员的参访心得，以飨读者。



参访企业：台湾气立股份有限公司

台湾区流体传动工业同业公会第八届理事长单位

主要接待高管：董事长游平政（企业创始人） 特助游博勋



#### 参访简报：

台湾气立股份有限公司（以下简称气立公司）是台湾气动行业很有资历的企业，创立已27年，是两岸气动行业知名企业。2011年3月15日，台湾区流体传动工业同业公会召开第八届第一次会员大会，游平政董事长全票当选理事长。

气立公司主要产品为气动自动化零部件，空压阀类产品，各类气缸，驱动组件，接头组件及组立机械手等空气压设备产品，广泛应用于各生产工厂、维修设备、自动化设备、医疗仪器及教学设备等。

近5年得益于与富士康的大力合作，气立公司得以快速成长。气立公司的气动产品被大量用在iphone、ipad的自动化生产线上，而且在其生产线上有很高的使用率。2012年，因iphone5的推出，气立公司的销售额增长20%，成绩不菲。其大陆销售额

增长显著，台湾销售额基本持平，欧洲和日本市场均有下降。从2011年开始，气立公司大陆销售额已经超过台湾。

2000年，气立公司在上海设立了上海气立可气动设备有限公司，开始进入大陆市场。2008年，投资政雄自动化设备（上海）有限公司，主要生产自动化与气动设备。2012年12月，上海气立公司乔迁新厂，产能提升了两倍以上。2013年气立公司将大力拓展大陆市场和东南亚市场，将在大陆华中、华北地区设立销售中心。

1988年气立公司就开始给日本小金井做OEM产品。通过20多年的合作，气立公司掌握了很多先进的气动技术和质量管理理念，为企业奠定了很好的基础。游平政董事长是技术出身的企业家，一直很重视新技术研发，在研发上的投入很大，也很关注前沿科技。虽然气

立公司的气动产品的应用领域非常广，但公司非常注重技术积累，坚持做其专长的领域。

气立公司代表性产品有：

配套在机械手上的机械夹——气立公司的强项产品之一，伸缩尺寸最小可达100mm，夹持力在2~15公斤力。

机械式无杆缸——气立公司是台湾第一家能独立开发并制造这项产品的企业。这种缸对精度和稳定性要求非常高，在欧洲已经有20多年历史，市场被几个知名品牌占据，气立公司将其作为又一增长点。

小型精密电磁阀——气立公司经多年研发的新产品，在中国大陆有很大的市场空间，将于2013年推向市场。

气立公司正在积极推进上市计划，将整合两岸的企业资源，建立更加完善的管理制度。



参访企业：颂德精机股份有限公司

台湾区流体传动工业同业公会第八届监事单位

主要接待高管：董事长陈正贵（企业创始人） 总经理陈鸿诚



#### 参访简报：

陈正贵董事长于1970年创立了颂德公司，创业初期主要代工做变压器。陈正贵董事长在改良产品时，研制出了增压线圈，并申请了专利。这项专利被成功应用在电子打火枪上，实现了连续打火，市场需求量很大，赚取了第一桶金。当时台湾的电磁线圈全部是进口，大大限制了台湾电磁阀生产企业的发展。台湾本土企业北部精机有限公司曾繁昌董事长拿着烧掉的电磁线圈找到了陈正贵董事长，希望他能帮忙仿制，而且承诺产品合格一定批量采用。陈正贵董事长不辱使命，成功研制出了电磁线圈和电磁铁，大大降低了北部精机的采购成本，竞争力大幅度提高，令与之竞争的几家日本企业倍感压力。为了降低成本，这几家日本企业也相继找到颂德公司合作，颂德公司自此开启了电磁铁专业生产之路。

陈正贵董事长曾担任台湾公会第五、第六届理事长。大儿子陈鸿诚是现任总经理，二儿子在江苏丹阳的分公司负责运营。

陈鸿诚总经理在交流时介绍：颂德公司主要生产电磁铁，开关电磁阀和比例电磁阀，以及给电磁阀配套的阀芯、线圈等。在台湾和大陆均有工厂，台湾公司主要生产电磁铁、电磁阀，员工不到100人（其中有14位来自东南亚的外籍员工），年产值1亿人民币，人均产值达100万人民币，产品主要供给日本和欧洲。2003年在大陆成立了司达磁电科技（丹阳）有限公司，以制造阀芯、电磁管、线圈等零件为主，年产值近3000万，员工约60人，产品大部分供应给大陆和台湾。

电磁铁属于精密基础件，所以颂德公司非常注重产品检测和测

试，尤其是电气检测部分严格执行全检，不良率控制在千分之一以内。所有电磁阀都要做耐压测试，成品测试不漏油，才能通过。

通过多年来与日资企业合作，颂德公司吸收了大部分日企的电磁铁技术。全世界最好的交流电磁铁产自日本，颂德公司的交流电磁铁的技术水平和日本知名企业相当，在全世界属于一流水平。

颂德公司70%的产品供给日资企业，包括油研、大金、东京机器、住友精密、三洋机器等很多知名日本品牌；20%供给台资企业；5%供给大陆的内资企业；其余供给意大利、印度等海外企业。

颂德公司的产品价格比大陆产品贵6成以上，进口材料是价格差异的主要原因。目前，公司正在积极申请工业用地，投建新厂，将重点扩大比例电磁铁的产能。



参加活动：第八届第三次会员大会暨终身成就奖颁奖典礼  
2013 海峡两岸流体传动产业交流联谊会  
主要出席嘉宾：台湾流体动力工业同业公会会员单位代表  
中国液压气动密封件工业协会赴台参访团



**活动概况：**

台湾区流体传动工业同业公会在台湾香格里拉台北远东国际大饭店隆重召开了“第八届第三次会员大会暨终身成就奖颁奖典礼”，大会由台湾公会总干事长高鸣翔主持，100多位两岸流体传动产业同仁参加了盛会。

2013年2月21日，台湾区流体传动工业同业公会第八届第九次理事会，评选通过高铭麟、赖文六、

黄火煌、沙宝森4位先进为本届终身成就奖获奖人。4位获奖者均都已年过70，最大年龄的已过80高龄。他们无论是创业者出身，或是技术出身，都在流体传动产业取得了杰出成就，都为中华民族流体传动产业实现强大之梦奉献了毕生精力。

颁奖典礼上，台湾公会理事长游平政向这4位获奖人颁发了终身成就奖奖章及奖章证书，获奖者怀着激动的心情发表了获奖感言。

当晚，由台湾区流体传动工业同业公会和中国液压气动密封件工业协会共同举办的“2013 海峡两岸流体传动产业交流联谊会”在欢乐友好的气氛中进行。联谊会上，沙宝森理事长代表协会向游平政理事长、高鸣翔总干事长赠送了珍贵礼品。100多位两岸流体产业同仁再次欢聚一堂，大家亲切交谈，互叙友情，再次谱写两岸产业交流新的篇章！



**主持人颁奖词：**

正阳企业股份有限公司董事长高铭麟先生，为筹建台湾公会，以及担任第二届常务理事期间，宏谋策划，共济群力，对促进本会和本业之发展懋绩卓著，特颁发终身成就奖章，以兹表彰。

**获奖感言：**

因高铭麟先生未返国，由其公子正阳企业现任董事长高文祥先生代领奖章及证书。

**主持人颁奖词：**

台湾油研工业有限公司常务总经理赖文六先生，在担任台湾公会第一届理事、第三届常务理事期间，宏谋策划、共济群力，对促进本会和本业之发展懋绩卓著，特颁发终身成就奖章，以兹表彰。

**获奖感言：**

挂上这个奖章，内心非常不安，因为还有很多比我更有资格获奖的前辈，没有受过奖。我的受奖是籍台湾公会与各位前辈对我的特别抬爱，谢谢大家！我投身油压事业有46年，有幸见证了台湾的油压产业，以及台湾公会，从萌芽到茁壮的整个过程。衷心祝福，花开并蒂，硕果双成！谢谢！

**主持人颁奖词：**

迪斯油压工业股份有限公司董事长黄火煌先生，担任第一届至第六届整整18年常务理事期间，宏谋策划、共济群力，对促进本会和本业之发展懋绩卓著，特颁发终身成就奖章，以兹表彰。

**获奖感言：**

非常感谢台湾公会和行业同仁的抬爱与关照，颁给我这个奖。我从1962年开始从事这个行业到现在已经50多年了。“人生70才开始”，我现在虽然70多岁了，但我要干满60年再退下来，现在仍然在奋斗阶段，所以感觉受奖有点太早了。只要在我有生之年，能够工作我就尽量去做，这是我的喜爱，因为只有在工作的時候，我就会快乐。以后十年我将继续奋斗，为社会做更多的事，谢谢各位！（与黄火煌先进一起创业、携手奋斗了几十年的黄夫人在两个女儿的陪同下登台献花，场面温馨感人，气氛达到高潮）

**主持人颁奖词：**

中国液压气动密封件工业协会理事长沙宝森先生，担任协会第五、第六届理事长期间，对促进两岸流体传动产业的交流、发展，鞠躬爵位，功在两岸，特颁发终身成就奖章以资表彰。

**获奖感言：**

我非常荣幸，能在我70岁的时候，在祖国的宝岛——台湾接受“终身成就奖章”这至高无上的荣誉！这不仅给予我个人的荣誉，也是授予中国液压气动密封件工业协会集体的荣誉。这不仅是对前人的告慰，更是对后人的寄托和期待。值此，表示由衷的感谢！（他深情的感言（后续）赢得大家热烈的掌声）



在4位获奖者同台合影留念之后，沙宝森理事长以赴台参访团团长身份代表协会向其他3位获奖者分别赠送了从大陆带来的珍贵礼品：《中国气动工业发展史》史卷。沙宝森理事长在赠书时表示，希望两岸流体产业同仁用一生的实践，去共同纂写中华民族流体传动产业的光辉史卷。

充满激情的大会上，协会常

务副秘书长、赴台参访团副团长程晓霞女士带领全体团员列队走上大会主席台，向与会嘉宾致谢，顿时把联谊会推向高潮。她介绍说：这15名团员中有3位是我协会气动专业分会、机械与填料静密封专业分会、液力专业分会秘书长，其余12位是协会秘书处专职工作人员，任职于协会各个岗位，为行业、会员单位提供各项

专职服务。值此我谨代表参访团全体人员，对台湾公会的盛情邀请、台湾公会工作人员的大力协助，表示最诚挚的谢意！两岸协会、公会在宝岛的交流已期待了20多年，我们将珍惜参访学习交流的每时每刻，我们建立起更深厚的友谊，我们两岸同业组织将携手共进，共同发展。祝两岸友谊天长地久！

### 沙宝森理事长获奖感言（后续）：

我是个农民的儿子，我自上大学之日起就怀揣着流体动力报国的梦想，也是在那个风雨年代启程上路的。半个世纪来，我当过工人，曾任过企业技校老师，兼职过大学教授，从事过产品研发设计、编制过制造工艺，开发过专用材料，闯荡过经营销售，在政府执掌过行业规划管理，做过中央企业监督稽察，曾是国家公务员，卸甲归田，来到协会，跑起龙套……

一路走来，虽无丰功伟绩，但在中华民族流体动力产业发展的坎坷而寂寞的路上，我饱尝过酸甜苦辣，也彰显过喜怒哀乐，多彩生涯，深感欣慰，此生足矣！

我深深地爱恋着流体动力产业，视他为自己的生命。回首中华民族流体动力产业发展的艰辛足迹和长足进步，我充满着骄傲和自豪。他取得每一项创新和进步都使我深情和激动，他遇到每一点困难和挫折都让我沉思和起伏。“亦余心之所善兮，虽九死其犹未悔”。我也深知中华民族流体动力产业还大而不强，还没有挺起中华民族的脊梁。要实现产业转型升级和科学发展的道路依然不会平坦，甚至充满荆棘，虽然已展现出破局的亮点，但我们应记住一条古训：“行百里者半九十”，不可以有任何的松懈、麻痹和动摇，我们要坚定一个信念：“华山再高，顶有过路”，但冲出困难的唯一办法、出路在于我们两岸业界志士协力创造和努力奋斗。

当前是中华民族流体动力产业发展的决战时刻。我们要坚定不抛弃、不退缩，不畏惧的信念和信心，抓住机遇，迎接国际强国和两个市场的挑战。

“入则恳恳以尽忠，出则谦谦以自悔”，我将与两岸志士仁人一起，坚守这个做人、做事的原则和承诺，“守职而不废，处义而不回”，让我们磊落而坚定的两岸业界仁人志士，同心同德、同心同梦、同心同舟、同心同济、同心同向、同心同进，坚持走科学持续发展之路，用精心设计、精细制造、精品配套、精诚服务、精业发展、精忠报国的勇气和业绩，去追、去圆中华民族流体动力强国的梦！有梦想就会有希望，有梦想就会有力量，有梦想就会敢担当，有梦想就会让世界更敬畏！中华民族一定会让世界更精彩！



参访企业：君帆科技有限公司

台湾区流体传动工业同业公会第八届副理事长单位

主要接待高管：董事长陈耀津（企业创始人）



#### 参访简报：

陈耀津董事长从美国留学归国后，于1979年在台南创办了君帆公司。公司主要生产各类液压缸和气缸，以及液压元件、气动元件及气动液压系统电控设备，也给日本知名企业做OEM服务。液压缸的最大缸径可达1.1m，长度可达8m。

目前君帆公司有两个专业化生产基地：台湾台南工厂占地面积3600m<sup>2</sup>；江苏无锡工厂占地面积46000m<sup>2</sup>。2012年，公司在台湾台南永康科技工业区又购入2240m<sup>2</sup>土地扩建新工厂，预计2013年年底竣工迁入。

君帆公司一直十分重视新品研发，1994年就被台湾工研院机械所评为“MCS (Mechanical Component Standard) 品质提升”厂商，多年来与政府机关进行了多项产品提升与合作开发项目，在科技创新方面成果显著：

不旋转气缸——除日本外，亚洲唯一能制造、供应这类产品的公司，这项技术由陈耀津亲自带队研发；

小飞机起落架之液压系统——

参与台湾经济部科专“小型飞机关键零组件系统研发计划”委托中科院航发中心主导的开发专案；

飞行模拟器动感平台伺服系统——参与中科院研发中心组织的开发专案，该产品获得过很多奖项；

塑胶气缸（也称低摩擦气缸）——已获得了专利证书；

非接触真空吸盘——目前全球只有德国和日本几家公司掌握了这项技术，是君帆公司最大的技术亮点，将于几个月后推向市场。

陈耀津董事长一直认为，企业的成长离不开两个核心技术，一是专业技术，一是管理技术。所以，除了研发高端产品，购置高端制造设备，君帆公司还依据多年的经验积累，自主开发了具有强大的管理分析能力的ERP管理系统，这也是公司的核心技术之一。君帆公司不是大规模批量生产的制造商，专长于做小批量、多品种、独具特色的“专、特、精”产品，所以必须要有容量大、弹性大的ERP系统。

君帆公司十分重视提升员工的文化素养。秉承“科技来自人性，

人性来自文化素养”的企业文化理念，该ERP系统的首页设置了许多世界知名艺术品，包括油画、雕塑等等，每一个艺术品都有详细的解说，让员工每天登录系统时都能被世界知名艺术熏陶，提高素养。

ERP系统设有行政管理平台，所有的公告经过核准后发布在平台上。员工请假、订餐等一些行政事务都可以通过系统完成。

ERP系统里记录了每一家客户的订单状态，订单里所有零部件的制造进程都有详细描述，包括下料、加工、品质检测等等，其中各个环节的负责人、完成时间都有记录，以便检查进度和责任追踪。

这个ERP系统的强大之处在于，可以依据公司内部制定的决策原则，根据当前公司的资源情况对所有的订单进行智能排序。君帆公司的客户特点是少量多样，当公司规模发展到一定程度时，要满足客户随时变动的需求，实现弹性制造，智能排序功能非常重要。这套ERP系统强大的管理分析能力，是与一般企业管理系统相比最大的不同之处。





参访企业：亚德客工业股份有限公司

台湾区流体传动工业同业公会第八届副理事长单位

中国液压气动密封件工业协会理事单位 气动专业分会副会长单位

主要接待高管：

集团董事长王世忠（企业创始人）

集团副董事长蓝顺正

亚德客（中国）总经理林江帝

台湾分公司总经理杨国义



#### 参访简报：

亚德客国际集团是中国气动行业第一家上市公司，气动产品年总产值全球第三，是中华民族气动产业的标杆企业。

沙宝森理事长在交流中提到：“亚德客是中国改革开放以来，两岸产业合作的成功典范。亚德客为两岸气动产业的发展做出了很大的贡献。”王世忠董事长也一直感恩于中国大陆市场的开放，以及政府、协会、行业同仁的大力扶持，在天时地利人和的大好机遇下，亚德客得以快速发展壮大，成就现在的产业地位。

亚德客创办于1988年，目前拥有宁波、广东、台北三个大型生产基地。宁波亚德客占地356亩；广东亚德客在广东省佛山新厂，建

筑面积15 000m<sup>2</sup>；台湾亚德客位于新北市土城区，现代化厂办大楼及自动仓储诚信仓占地4800m<sup>2</sup>，主要生产精密型气缸。

台湾亚德客规模远不及大陆宁波亚德客，主要生产小批量、单件、非标件产品，车间内大量使用自动化加工设备。目前集团共有员工3800多，台湾亚德客只有一百多人。储存量为1.6万件气动元件的自动仓储中心是其最大亮点，存储空间被最大化利用，取货最繁忙时也只需3人控制。

近两年亚德客广州和宁波基地正在进行生产改革，购置了3亿多人民币的自动化生产设备。目前宁波基地人均产值提高了20%以上，实现了80多位工人月产薄型缸28万条。王世忠董事长在说到宁波公

司发展前景时，发自内心地道出心里话：感谢大陆给我企业发展空间。

提高员工福利待遇、帮助客户降低成本一直被亚德客视为企业的重要责任，即使在国内人力、材料等各种成本不断上涨的情况下。亚德客大陆员工2012年的平均收入（不含加班费）达到5.8万元人民币，是2010年的两倍，销售人员平均收入增长了3.5倍。2012年亚德客共计投入研发费用4900多万人民币，主要针对高端产品的研发，计划在2014年正式推出阀岛，填补国内空白。亚德客产品研发的宗旨是帮助客户降低成本，而不是一味地追求高端。

从2011年开始，亚德客在大陆共与18家大学合作培育气动专业技术人才，提供奖学金和教学专用设备，并从企业派出讲师授课。

亚德客长期致力于社会公益事业，在台湾和大陆均是有口皆碑。2013年，亚德客预计公益捐款2400多万人民币，其中集团只支付一小部分，其余大部分由王世忠董事长和蓝顺正副董事长捐赠。

据王世忠董事长介绍，亚德客正在台南兴建占地70多亩的新生产基地，未来还将在大陆华北地区设立生产基地，海外生产基地的建设也正在积极推进。



活动名称：赴台参访总结交流会

参会人员：中国液压气动密封件工业协会秘书处全体工作人员



沙宝森（赴台参访团团长）

出访台湾是协会酝酿已久的事情。在海峡两岸的大好形势下，经过两岸协会、公会精心准备和共同努力，参访活动非常成功，成功来之不易。经过充分的酝酿和准备，参访团一行15人如期赴台，完成了预定的公务活动，带着丰富的收获顺利返京。

我带领参访团赴台完成这次两岸协会、公会的正式会晤，参访了4家有代表性的台企，心里倍感欣慰，也是我在协会工作十年中完成的一项重要任务。

这次我十分有幸在台湾获授终

身成就奖，这个奖主要是表彰我在协会这十年间，对促进两岸协会、公会之间，产业之间的交流所做的工作。在我看来这个奖并不是个人荣誉，而是协会的集体荣誉。拿到奖章之后，我发表了一点发自内心的感言，促进两岸合作与交流都是我应该做的。

台湾的家族式企业比较多，因为台湾内销市场容量小，所以大多是外销型企业，与国际市场的交流更多。这次参访的4家企业是经台湾公会推荐选定的。通过参访可以发现，这4家企业的规模都不大，和大陆企业的经营模式、生产形式、管理理念有明显区别。两岸的文化一脉相承，但体制不同，积累的发展经验也都不同，员工素质也不相同。总体来说，台企的生产、管理很精细、高效，人均产值和利润率都较高。

通过这次交流，增进了两岸协会、公会之间，企业之间，行业之间的沟通。回想起我第一次去台湾时就鼓励颂德公司陈正贵董事长开放思想，来大陆投资，经过说服他最后决定来大陆投资办厂。陈正贵董事长这次在我们临走时跟我说：“我年纪大了，大陆去不了了，颂德公司的大陆发展还希望贵会要多给予指导和支持。”我认为给在大陆投资的台企提供帮助和服务，是我协会不容推脱的责任。

亚德客王世忠董事长不仅把企业办得很大，对社会的贡献也很大，每年拿自己的薪水做公益，即使在去年企业分红不多的情况下，仍然信守承诺，不惜变卖个人固定资产捐助社会。这种“大爱无疆”的精神可敬可佩。

我与君帆公司陈耀津董事长已有多年情谊。我建议让他好好总结经营理念，我协会搭建一个交流平台，望把这些宝贵理念和创新思维分享给大陆同行企业，共同进步。

台湾公会给我们留下了深刻的印象。公会只有4位专职工作人员，他们的工作非常繁忙，此次参访团赴台期间，他们正在准备大型会议，却依然大力协助参访团完成了各项公务活动。其严谨、细致、勤奋的工作态度值得我协会秘书处员工学习。

整个行程中，参访团团员的集体观念很强，遵守纪律，相互协助，精神面貌都非常好，给台湾同业同仁留下了很好的印象，展现出良好的素质和协会很好的形象。

总之，两岸交流非常重要，通过大家的共同努力，此次宝岛之行收获颇丰。希望在此次参访交流的推动下，两岸同业同仁深化大中华思想，在当下转型升级的关键时期，继续加强沟通，共享宝贵经验，携手攻坚克难，共创大中华流体传动产业的辉煌！

自1990年协会成立至今，这是第一次由两岸协会、公会以社团组织身份开展的同业组织间的交流，在赴台的各项前期组织工作中，沙宝森理事长和外联部祁金一做了大量细节工作，为参访团顺利出访打下良好的基础。此次赴台公务活动日程安排紧凑，虽然团员们长途跋涉都很辛苦，但是大家都以饱满的精神状态投入到紧张的公务之中。

游平正理事长在第一天迎接赴台参访团时的第一句话就是：“这一天我等了多年！”沙宝森理事长也深情地说：“是的，我也等了多年！”多么平常的对话，意义却是那么深远……。这次备受两岸流体传动行业期待已久的赴台参访活动，必将为两岸协会、公会携手振兴中华民族流体传动产业打下了很好的基础。

此次赴台参访，还有3位专业分会秘书长同行。在颂德公司座谈交流时，李鲲秘书长谈到：“颂德台湾工厂在生产空间十分有限的情况下，人均产值已超过100万人民币，企业具有很强的竞争力，建议未来的工业革命当中应充分发挥潜力，寻找新的市场，开拓新的未来。”我也一直在思考，如何让这种先进的电磁铁技术及产品在海峡两岸同业间共享，如何让两岸上下游之间的协同合作关系更加紧密，就像当初北部精机曾繁昌董事长大胆地批量采用颂德公司的电磁铁，他的胆略让颂德公司得到了长足发展。曾繁昌董事长这种敢于尝试的精神值得大陆企业学习，不要一味地迷信和依赖进口，中华民族企业要对自主品牌树立坚定的信心！



程晓霞（赴台参访团副团长）

亚德客是中华民族气动产业的标杆企业，“品质更好，价格更低，利润更高”是企业一直的追求。目前亚德客正在加大投资在台南建新厂，同时还把战略眼光投向了东南亚、美国、德国和祖国北方的市场。我们能感觉到，亚德客十分重视远期规划，在为将来更长远的发展做积极务实的准备，他们不但有很强的企业责任感，还有更高的社会责任感。2010年，协会曾组织秘书处工作人员去亚德客上海健良公司学习，在观看“大爱无疆”慈善公益录像片时，大家都感动的流下了热泪，王世忠董事长坚持做慈善事业回报社会的精神值得传颂。

君帆公司的ERP管理系统值得中小企业学习，也给协会的网络管理带来许多启迪，协会办公自动化需要量体裁衣，不贪图大，适用最重要。

台湾企业管理的突出特点是注重细腻。这次参访台湾企业，感受到企业的专业化程度很高，技术研发能力很强，不贪大，但求专、精。企业都有很好的企业文化，办公区或生产现场都能看到文化理念，如：君帆公司的“用制度去管理”，气立可公司的“诚信务实，开拓进取”。我们在交流中也感觉到，因大陆的人工成本及人员流动性较高等一系列问题，也给这几家企业带来了发展的困扰，正在思考将新的投资方向转回台湾。

参访期间，台湾公会隆重举办了“终身成就奖颁奖典礼”活动，是为了“流体传动事业的传承和老一代与新一代的接力传递”，获奖者在感言中讲述的朴实的故事感人至深。会上，我向与会台湾同仁介绍了参访团的每一位团员，主席台上团员们饱含热情，展示出很好的

精神风貌。在台湾公会的精心组织和安排下，2013 海峡两岸流体传动产业交流联谊会同样举办得十分成功，气氛活跃，场面热烈，两岸同仁的友谊再次得到升华。

参访期间，游平政理事长曾对我说：“在我任职期间，能把两岸交流推向新的高潮，倍感荣幸，此次活动是两岸公会、协会共同做的一件最有意义的事情。”让我们感动的是，台湾公会专职人员专心、敬业、细腻的工作态度，及台湾公会的凝聚力，值得我们学习。

让我敬佩而难忘的是，在台湾公会工作 20 多年，不断取得功绩，还一直默默无闻做着贡献的高鸣翔总干事长。他对公会工作的热爱和敬业精神，得到了两岸同仁的充分认可。尤其在这次参访活动中，他都在百忙之中亲赴被访企业，为参访团安排好每一个细节。在与他的交流中，我了解到这位高总干事长多年来的工作也饱含辛酸苦辣，但他从容笑对，仍坚守在热爱的工作岗位上，我为之深深感动。参访团团员们都对他倍感亲切，他那种坚守信念、不断进取的精神，值得每位协会工作者学习。

两岸协会、公会共同努力携手把中华民族的品牌推向世界。愿海峡两岸友谊地久天长！



曲世杰（气动专业分会常务副秘书长）

很荣幸这次能与协会的同志们一起赴台参访，宝岛之行收获良多！

整洁的气立公司，由以前给日本小金井做代加工到现在创立自己的核心产品，并在电子制造领域有其独特的亮点。气立公司大陆公司的市场业绩已赶超台湾公司。

位于台南市的君帆公司，其自主开发的ERP 管理系统，体现了紧凑、高效、严谨的生产过程，非常值得大陆企业学习。通过这个系统可以让管理者随时随地了解各个产品的制造工艺过程与进度，有效控制产品质量，并极大地提高了企业的管理效率。

亚德客集团台湾分公司是给我最深刻启示的一家企业，它就像台湾宝岛一样，小巧而大全，充实着宝气。走进亚德客台北工厂，仿佛置身于一家科研单位，而并非传统的工厂；车间虽与办公楼一体，但并没有机器轰鸣的嘈杂声，整个厂区显得整洁而宁静；大楼楼顶的绿化点缀，也使办公环境充满了活力！让我印象最深刻的就属仓储物流中心，条码扫描、自动分拣、分装等强大的自动化流程极大地降低了人力成本，同时减少了工作失误、提高了生产效率！

台湾气动企业进入大陆市场后，对大陆整个气动行业起到了一定的启迪作用，一定程度上盘活了国内气动行业的前景，带动了一批大陆新兴的气动企业快速发展，同时产品的升级换代步伐也已加快。

现代工厂要想在市场占有一席之地，必须要有良好的信息化脑管理，较高的自动化水平，才能有强大的竞争力！希望海峡两岸的气动企业能够共同努力、携手并进，一起为中华民族气动行业争光添彩！

这次随协会到台湾进行参访，访问了气立公司、颂德公司，并参加了“第八届第三次会员大会暨终身成就奖颁奖典礼”和“2013 海峡两岸流体传动产业交流联谊会”。感触甚深、收获良多，略作随笔。

这次访问的两家台湾企业规模不算大，气立公司人数约 400 人，颂德公司人数 100 人左右，与大陆同行企业很有些类似。两家企业的占地面积不大，应该用“拥挤”来形容，但两家企业的人均年产值均超过了 100 万元人民币，如果以单位平方米的产值计算，更是远高于大陆同行企业，可谓“螺蛳壳里做道场”，这与台湾的地理环境和人工成本有着密切的关联。

基础件行业企业规模都不大，我所参观的两家企业与多数行业企业一样同属中小企业，就“以管窥豹”，我自认为这两家企业的优点是：

1. “专而精”，气立公司生产气动元器件，颂德公司生产电磁元器件，由于企业规模不大，技术

人员也不多，自主开发能力并不强，但是他们的工艺革新意识非常强，不断改进生产工艺，专业化、流水线化生产，这不仅使产品质量得到保证，更重要的是提高生产效率，使有限的空间生产能力最大化、人员最少化，在现今人力成本不断上升的状态下，很值得大陆企业学习。

2. “精品意识强”，现代社会，仅有质量意识还是不够的，我们的企业很多还是停留在质量概念上，“精品概念”还不强，这也就是我们买到台湾产品、日本产品总感觉做工特别精细的原因，工艺的不断革新也使得产品的做工越来越精细，虽然自主开发能力并不强，但满足所制造产品的检测试验能力还是足够的，这也是大陆企业应该学习的地方，大陆很多企业所具有的检测试验能力并不能完全覆盖自己所生产的产品。

3. 这次与台湾流体同业公会进行交流了解到，台湾公会专职工



李鯤（机械与填料静密封专业分会秘书长）

作人员只有 4 位，但是他们的服务理念、富有创意的办会理念，以及积极开拓国际市场，组团参加国际展会、技术交流会议等，很值得我们学习。

此次我们各分会秘书长随着协会一行，赴台进行了两岸行业交流，尽管交流是短暂的，但是，宝岛行业和企业独具的特色，给我们留下了比较深刻的印象。

我们有幸参加了台湾公会的会员大会，会议很有特点，同时进行了终身成就奖颁奖仪式，会议全程紧凑、生动活泼，都值得学习借鉴。

走访 4 家企业后，感觉台湾企业虽然占地面积不大，但由于分层利用，使工作场地成倍增加，可谓小巧玲珑。有的企业，在管理上采用局域网络覆盖到所有工序，并且

实行操作时间、工序名称等信息向电脑记实，操作设备与工艺流程、工时定额有机搭配等措施。从而有效地提高了工作效率，控制了技术文件执行率，在某种程度上起到了保证企业能够稳定地生产合格产品。还有的企业家，虽然身在宝岛，却时刻关注、主动预测和及时交流亚洲乃至全球的商机及变化，时刻保持风险意识，保证企业能及时根据形势变化，正确地调整或持续企业的发展目标及规划。

总之，台企管理的思维模式侧重于管理措施有效性方面的精心研究，非常值得我们借鉴。



徐辉（液力专业分会秘书长）

# 相约宝岛 情深谊长

理事长 沙宝森

气动专业分会常务副秘书长 曲世杰

常务副秘书长 程晓霞

展览部 王征

液力专业分会秘书长 徐辉

网络部 程汉深

副秘书长 李耀文

统计部 王金堃

机械与填料密封专业  
分会秘书长 李鲲



《液压气动与密封》杂志社  
颜丽君

办公室 肖扬

《液压气动与密封》杂志社  
郝巧艳

《液压气动与密封》杂志社  
李绍云

《液压气动与密封》杂志社  
万磊

《液压气动与密封》杂志社  
张婷婷

摄于台北·2013 海峡两岸流体传动产业交流联谊会